



SmartHome Center of Competence by Comtexis AG

Partnervereinbarung

zwischen

Comtexis AG

Ländliweg 4a

5400 Baden

und

Partneranschrift

Erstellt	Datum	Geprüft + freigegeben	Datum	Änd.- Index	Register	Seite	Dokument
RW		Working Paper		0	2	1/7	Partnervereinbarung SHCC

Historie der Dokumentversionen

Version	Datum	Autor	Änderungsgrund / Bemerkungen
1.0	26.06.2020	Reto Wyss	Ersterstellung

Erstellt durch	Datum	Geprüft + freigegeben	Datum	Änd.- Index	Register	Seite	Dokument
RW		Working Paper		0	2	2/7	Partnervereinbarung SHCC

Inhaltsverzeichnis

Historie der Dokumentversionen.....	2
Inhaltsverzeichnis.....	3
1 Partnerprogramm	4
1.1 Allgemeines	4
1.2 Vorteile für sie als Partner (Architekt, Installateur und Planer)	5
1.3 Voraussetzungen	6
1.4 Bonus	6
1.5 Eröffnungsaktion	6
1.6 Abschluss der Vereinbarung.....	7

Erstellt durch	Datum	Geprüft + freigegeben	Datum	Änd.- Index	Register	Seite	Dokument
RW		Working Paper		0	2	3/7	Partnervereinbarung SHCC

1 Partnerprogramm

1.1 Allgemeines

Sehr geehrter Partner

Danke für das Interesse an der limitierten, exklusiven Partnerschaft mit dem „SmartHome Center of Competence“ (SHCC).

Das SmartHome Center of Competence wird durch die Comtexis AG realisiert und unterhalten, steht jedoch allen Partnern, welche mit dem ComtexisPlanner ihre Projekte planen und über eine gültige Partnervereinbarung verfügen, 24/7, unlimitiert zur Verfügung (freie Termine vorausgesetzt). Einzige Bedingung ist, dass eine vorgängige Reservation über die Website des SHCC's für das gewünschte Zeitfenster für die betreffende Wohnung getätigt wurde. Dies kann bis zu 30 Minuten vor dem eigentlichen Termin erfolgen.

Das SHCC bietet drei Wohnungen an, in welchen jeweils Loxone, KNX oder digitalSTROM installiert ist. Sie als Partner wählen selbst, welche Technologie sie dem jeweiligen Bauherrn vorführen.

Das Smart Home Kompetenzzentrum soll seinem Namen gerecht werden und allen Interessengruppen die erste Anlaufstelle sein. In diesem Zusammenhang bietet die Comtexis AG auch Infoanlässe und Schulungen direkt in den Wohnungen bzw. im eigenen Schulungsraum vor Ort an.

Wir sind fest davon überzeugt, dass sie sich mit einer Partnerschaft einen erheblichen Wettbewerbsvorteil gegenüber den Marktbegleitern sichern und in dem stark wachsenden SmartHome Markt professionell und gewinnbringend ihre Kompetenz einbringen können.

Erstellt durch	Datum	Geprüft + freigegeben	Datum	Änd.-Index	Register	Seite	Dokument
RW		Working Paper		0	2	4/7	Partnervereinbarung SHCC

1.2 Vorteile für sie als Partner (Architekt, Installateur und Planer)

Ein Partner, welcher das SmartHome Center of Competence (SHCC) für sich nutzen will kann sich dieses Recht jeweils für ein Jahr sichern. Die Partnerschaften sind limitiert und werden in folgender Reihenfolge vergeben:

- Letztjährige Partner die um ein weiteres Jahr verlängern wollen
- Anhand der bestehenden Warteliste (nach Eingang der Anmeldung)

Das komplette Paket umfasst folgende Wettbewerbsvorteile:

- Exklusive, repräsentative Beratungs-/Verkaufsräumlichkeiten
- Der Partner erhält eine OEM Variante des ComtexisPlanner's als SaaS Lizenz.
- Zugang zu dem IBS Check Tool (Webbasiertes Tool für die Installateure vor Ort um die Installation in Sekunden mittels eigenen Handys zu überprüfen und Fehlerdiagnose zu stellen)
- Freie, unlimitierte Nutzung des SHCC's mit deren drei Show Apartments (je nach Verfügbarkeit und vorgängiger Reservation), je nach Kundenwunsch und/oder Ihren Präferenzen entscheiden Sie sich bei jedem Termin für eines der Apartments (Loxone, KNX oder digitalSTROM)
- Modernste, mobile technische Hilfsmittel (u.a. ein mobiles, digitales 43" Flipchart i3SIXTY, Magic-Charts, gut einsehbare Bildschirme an den Beratungstischen mit kabellosen Verbindungsmöglichkeiten für Ihr eigenes Endgerät, Tablets)
- Ein Schulungsraum mit modernem 86" TFT LCD-Touchdisplay mit kapazitivem Touchsensor für professionelle und interaktive Präsentationen (max 15 Teilnehmer mit Arbeitsplatzbestuhlung)
- Der Partner erhält Zugang zu einem exklusiven und umfassenden Schulungsangebot des SHCC's und dessen Partnern
- Auf Wunsch, zugriff auf versierte Mitarbeiter im Bereich
 - Loxone (Flagship Partner)
 - KNX (KNX Professional)
 - digitalSTROM
 - uvm.
- Der Partner kann seine Kunden auch direkt ins SHCC schicken und die Beratung kostenlos durch die SHCC Mitarbeiter durchführen lassen (ohne eigenen Präsenz)
- Die Partner können die SHCC Mitarbeiter kostenlos mit der Ausarbeitung von Angeboten und Lösungen auf Basis des ComtexisPlanners beauftragen
- Der Partner kann auf ein breites Netzwerk und die soliden Produktpartner* des SHCC's zugreifen
- Kundenanfragen betreffend Planung (Architekt, Elektroplanung) sowie Elektroinstallation werden den Partnern als Lead zur Verfügung gestellt
- Kostenloses Laden Ihres e-Auto's bzw. das Ihrer Kundschaft vor Ort
- Kostenloses Parkieren in der Tiefgarage
- Mit Heiss-/ und Kaltgetränken ausgestatte Küche in allen drei Apartments

Erstellt durch	Datum	Geprüft + freigegeben	Datum	Änd.-Index	Register	Seite	Dokument
RW		Working Paper		0	2	5/7	Partnervereinbarung SHCC

1.3 Voraussetzungen

- Die Partnerschaft wird jeweils für ein Jahr abgeschlossen für eine monatliche Gebühr von 249.00 CHF, welche monatlich im Voraus zu entrichten ist. Bei jährlicher Zahlweise schenken wir eine Monatsgebühr in der Höhe von 249.00 CHF.
 - Kündigungen können nur per 31.12. erfolgen und müssen spätestens am 30.09. der Comtexis AG schriftlich eingereicht werden.
- Einmalige Aufschaltgebühr in der Höhe von 499 CHF für:
 - Einrichten des ComtexisPlanners mit dem Partnerlogo
 - Einrichten der IBS Check Software
 - Einrichten der Zutrittsberechtigungen zu dem SHCC
- Mindestumsatz für Installateure von 50'000 CHF/Jahr
 - Bei Unterschreitung von 50'000 CHF/Jahr aber höher als 25'000 CHF/Jahr steigt im Folgejahr die monatliche Gebühr auf 349 CHF. Die Möglichkeit einer Jahresrechnung entfällt hier.
 - Bei Unterschreitung von 25'000 CHF im Vertragsjahr wird die Partnervereinbarung auf ende des folgenden Monats aufgelöst.
- Mindestanzahl Projekte für Architekten und Planner
 - Es müssen im Vertragsjahr mindestens vier Projekte umgesetzt bzw. beauftragt werden
 - Sollten nur 2-3 Projekte beauftragt werden, steigt im Folgejahr die monatliche Gebühr auf 349 CHF. Die Möglichkeit einer Jahresrechnung entfällt hier.
 - Bei Unterschreitung von 2 Projekten im Vertragsjahr wird die Partnervereinbarung auf Ende des folgenden Monats aufgelöst.

1.4 Bonus

- Pro 100'000 CHF Umsatz / 8 Projekte im Vertragsjahr erhält der Partner die Möglichkeit das ganze SHCC für sich exklusiv einen Tag zu reservieren um z.B. Kundenanlässe durchzuführen (Tag der offenen Tür, Architektenanlässe, Endkunden Anlass etc.)

1.5 Eröffnungsaktion

- Alle Partner welche sich vor der Eröffnung (01.10.2020) für eine Partnervereinbarung entscheiden, erhalten die Aufschaltgebühr von 499 CHF geschenkt.

Erstellt durch	Datum	Geprüft + freigegeben	Datum	Änd.-Index	Register	Seite	Dokument
RW		Working Paper		0	2	6/7	Partnervereinbarung SHCC

1.6 Abschluss der Vereinbarung

Ja, ich möchte Partner vom SmartHome -Center of Competence werden und habe obenstehende Bedingungen zur Kenntnis genommen.

Wir installieren zurzeit folgende SmartHome Systeme:

- Loxone, und zwar als Registered, Silber, Gold, Platinum oder Flagship Partner (zutreffendes unterstreichen)
- KNX, mit ETS Programmierung ohne ETS Programmierung (zutreffendes unterstreichen)
- digitalSTROM, mit Programmierung, ohne Programmierung (zutreffendes unterstreichen)
- andere _____
- keine

Wie melden uns hiermit verbindlich als Partner an und werden dementsprechend, nach der Begleichung der Aufschaltgebühr, ins Smart Home – Center of Competence Partnerprogramm aufgenommen.

Als Zahlungsoption wählen wir:

- Wir bezahlen monatlich 249 CHF, exkl. MwSt im Voraus
- Wir bezahlen jährlich 2'739 CHF, exkl. MwSt im Voraus

Ort, Datum:

Rechtsgültige Unterschrift:

Erstellt durch	Datum	Geprüft + freigegeben	Datum	Änd.-Index	Register	Seite	Dokument
RW		Working Paper		0	2	7/7	Partnervereinbarung SHCC